



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**
OCCITANIE

BTS - Conseil et commercialisation de solutions techniques

Développez votre expertise en conseil et vente de solutions techniques pour accompagner les projets des professionnels.

- **Apprentissage**
- **BTS - Conseil et commercialisation de solutions techniques**
- **Diplômant**
- **Certifiant**
- **Durée** : 1 à 2 ans
- **Modalité** : Présentiel - Distanciel / Visio
- **Tarif** : Pris en charge

Objectifs

- PROSPECTER pour développer un portefeuille d'affaires
- ANALYSER les besoins des clients et élaborer des solutions adaptées
- NÉGOCIER et CONCLURE des ventes de solutions technico-commerciales
- ASSURER une veille technologique et manager l'activité commerciale

Tout savoir sur l'accompagnement

Contenu

- BC01 - Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales
- BC02 - Manager l'activité technico-commerciale
- BC03 - Développer la clientèle et la relation client
- BC04 - Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale

Cette formation est modulable. Vous pouvez la suivre dans son intégralité ou valider un ou plusieurs blocs de compétences à votre rythme.

Certification et diplôme

Diplôme :

BTS - CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

Niveau :

Niveau 5 (ex. : BTS - BM)

Référence :

RNCP35801

Certificateur :

Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche

Débouchés :

Le titulaire du BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques exerce diverses fonctions dans une entreprise industrielle, dans une entreprise prestataire de services pour les professionnels ou dans une entreprise de négoce de biens et services.

Retrouvez le taux d'insertion sur le site [France Compétences](#) et sur [notre site web](#).

Poursuite d'études :

Il est possible de poursuivre des études en :

- Licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commercial
- Licence gestion des achats et des approvisionnements
- École supérieure de commerce et de gestion
- Diplôme d'ingénieur d'affaires industrielles

Organisation et modalités

Pour qui :

- Jeune de 15 à 30 ans
- Sans limite d'âge pour personnes en situation de handicap (statut RQTH) ou avec un projet de création d'entreprise

Accès :

- Signature d'un contrat d'apprentissage
- Accompagnement possible dans la recherche d'entreprise
- Entrée en formation selon calendrier centre de formation

Déroulement :

- Alternance entre centre de formation et entreprise
- Formation pratique sur plateaux techniques
- Suivi pédagogique individualisé
- Organisation sur une durée adaptée à votre âge et votre parcours
- Volume de formation de 700 heures par an
- Possibilité d'adapter la durée selon votre profil

Accessibilité :

- Un **réfèrent handicap** vous accompagne dans l'analyse de vos besoins
- Des aménagements pédagogiques et organisationnels peuvent être mis en place
- Votre parcours est adapté pour sécuriser votre réussite en formation

Modalités d'évaluation :

- Épreuves écrites et/ou orales
- Mises en situation professionnelle
- Contrôle en cours de formation (CCF) et/ou examen final
- Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences

Tarifs et financement

- Formation prise en charge dans le cadre du contrat d'apprentissage.
- Financement via OPCO - Tarif horaire : 21 € / heure
- Rémunération selon âge et année de contrat

Contact & réservations

Vous souhaitez + d'informations ? Vous souhaitez vous inscrire en ligne ? Découvrez les prochaines sessions pour cette formation directement sur notre site web : <https://formation.cma-occitanie.fr/narbonne/catalogue/bts-conseil-commercialisation-solutions-techniques>

Les informations de cette fiche proviennent du site www.cma-occitanie.fr et sont données à titre indicatif ; elles peuvent être actualisées sans préavis. La date de dernière mise à jour de cette fiche est le : 10/09/2026. Date d'impression de ce document : 08/10/2026.

Siret : 130 027 931 00455. Consulter nos conditions générales de vente sur notre site internet.

Téléphone : 3006