# Préparer et optimiser votre participation à un salon

> Participez efficacement à un salon pour générer des ventes et augmenter votre audience

- **Formation continue**
- **Commercial - Communication**
- **Durée :** 7 heures
- **Modalité :** Distanciel / Visio
- **Tarif :** 210 €

## Objectifs

- OPTIMISER l'organisation du salon
- RESPECTER les contraintes règlementaires inhérentes à la participation à un salon
- TRANSFORMER votre expérience en chiffre d'affaires

## Tout savoir sur l'accompagnement

### Contenu

#### Décision d'exposer

- Définition de vos objectifs
- Panorama des salons professionnels et grand public
- Structure et contenu du dossier de candidature

#### Préparation logistique

- Choix de votre emplacement
- Agencement du stand
- Sélection des produits à exposer
- Organisation de la logistique
- Respect des contraintes règlementaires des événements destinés au grand public

#### Commercialisation de l'offre

- Attractivité tarifaire
- Outils de la communication
- Gestion des contacts

**Posture d'échanges**
- Accueil du visiteur
- Compréhension des besoins
- Argumentation

**Gestion du stand**
- Montage du stand
- Accès et sécurisation des produits
- Mise en valeur des produits à la vente

## Organisation et modalités

**Pour qui :**
Créateur ou repreneur d'entreprise, dirigeant d'entreprise, salarié, demandeur d'emploi, personne à titre individuel

**Accès :**
- Aucun prérequis
- Sous 48 heures avant le 1er jour de la formation sous réserve :
  - D'un entretien de positionnement
  - Des effectifs minimum et maximum pouvant être accueillis

**Déroulement :**
- Formation réalisée en présentiel ou à distance en visio
- Groupe de 12 personnes en moyenne
- Alternance d'apports théoriques et de mises en pratique

**Accessibilité :**
- Formation adaptée et accessible aux besoins des personnes en situation de handicap : **condition d'accueil, accès et coordonnées du référent handicap.**
- Une assistance technique et fonctionnelle est disponible par mail pour répondre à vos questions

**Modalités d'évaluation :**
- Acquis : questionnaire réalisé en début et fin de formation
- Cas pratique tout au long de la formation

# Tarifs et financement

- 210 € net de taxes
- Financement : Prise en charge possible

# Contact & réservations

Vous souhaitez + d'informations ? Vous souhaitez vous inscrire en ligne ? Découvrez les prochaines sessions pour cette formation directement sur notre site web : **https://**

formation.cma-occitanie.fr/catalogue/preparer-et-optimiser-votre-participation-a-un-salon-for-01332

---

Les informations de cette fiche proviennent du site **www.cma-occitanie.fr** et sont données à titre indicatif ; elles peuvent être actualisées sans préavis. La date de dernière mise à jour de cette fiche est le : 10/11/2026. Date d'impression de ce document : 22/11/2026.

**Siret : 130 027 931 00455. Consulter nos conditions générales de vente sur notre site internet.**

**Téléphone : 3006**