Déclic commercial

> Développer votre activité commerciale et trouver de nouveaux clients

- **Accompagnement**
- **Commercial - Communication**
- **Durée :** 7 heures
- **Modalité :** Présentiel - Distanciel / Visio
- **Tarif :** 480 € HT

Objectifs

Cet accompagnement vous permet de :

- Développer votre activité commerciale
- Structurer vos pratiques commerciales
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales
- Améliorer la gestion de votre relation client

Tout savoir sur l'accompagnement

Contenu

Un accompagnement individuel, court et opérationnel :

- Analyse des pratiques commerciales existantes
- Identification des besoins réels et prioritaires
- Construction d'un plan d'action commercial priorisé
- Mise en œuvre d'un premier outil ou d'une première action commerciale

Livrable : Plan d'action commercial et première action engagée

Organisation et modalités

Pour qui :

- Dirigeant d'entreprise
- Jeune entreprise en phase de structuration

Accès :

- Rendez-vous préalable avec un conseiller CMA

Déroulement :

- Accompagnement individuel, sur rendez-vous en présentiel ou à distance
- Durée moyenne : 2 demi-journées
- Nombre de rendez-vous : 2

Tarifs et financement

Tarif : 480 € HT

Contact & réservations

Vous souhaitez + d'informations ? Vous souhaitez vous inscrire en ligne ? Découvrez les prochaines sessions pour cette formation directement sur notre site web : **https://formation.cma-occitanie.fr/catalogue/declic-commercial-dev-01642**

Les informations de cette fiche proviennent du site **www.cma-occitanie.fr** et sont données à titre indicatif ; elles peuvent être actualisées sans préavis. La date de dernière mise à jour de cette fiche est le : 05/11/2026. Date d'impression de ce document : 22/11/2026.

Siret : 130 027 931 00455. Consulter nos conditions générales de vente sur notre site internet.

Téléphone : 3006