Valoriser votre point de vente

> Révélez le potentiel de votre établissement

- **Formation continue**
- **Commercial - Communication**
- **Durée :** 14 heures
- **Modalité :** Présentiel
- **Tarif :** 420 €

Objectifs

- IDENTIFIER les points forts et les points d'amélioration de votre établissement
- AMÉNAGER votre point de vente pour le rendre plus attrayant
- MAÎTRISER les règles de base d'une présentation captivante
- CHOISIR l'emballage le plus adapté à ses produits

Tout savoir sur l'accompagnement

Contenu

Etablir un diagnostic de votre établissement

- Outils de communication
- Méthodes de ventes
- Identification de la clientèle cible

Aménager votre espace de vente

- Organisation de l'espace, rôle des décors, codes couleurs, ambiance
- Sens de la circulation, impact sur les ventes
- Découverte des différents types de vitrine ou d'agencement d'intérieur
- Présentation vendeuse et décorative et valorisation des produits par l'éclairage
- Planification annuelle en fonction des événements
- Identification des fournisseurs de matériel de décoration de lieu de vente
- Sécurité des clients : réglementation Etablissement Recevant du Public (ERP)

Appliquer les règles de base

- Travail sur les 5 sens
- Valorisation de produits phares
- Rédaction d'un storytelling pour attirer des clients

- Comment repérer les tendances à venir
- Réflexion sur la signalétique de vente

Mettre en valeur ses produits dans l'espace de vente
- Tendances en matière de packaging
- Différentes fonctions de l'emballage
- Binôme emballage/produit
- Les règles d'étiquetage

Organisation et modalités

Pour qui :
Créateur ou repreneur d'entreprise, dirigeant d'entreprise, salarié, demandeur d'emploi, personne à titre individuel

Accès :
- Aucun prérequis
- Sous 48 heures avant le 1er jour de la formation sous réserve:
  - D'un entretien de positionnement
  - Des effectifs minimum et maximum pouvant être accueillis

Déroulement :
- Formation en présentiel
- Groupe de 12 personnes en moyenne
- Alternance d'apports théoriques et de mises en pratique

Accessibilité :
Formation adaptée et accessible aux besoins des personnes en situation de handicap : **condition d'accueil, accès et coordonnées du référent handicap.**

Modalités d'évaluation :
- Acquis : questionnaire réalisé en début et fin de formation
- Cas pratique tout au long de la formation

Tarifs et financement

- 420 € net de taxes
- Financement : Prise en charge possible

Contact & réservations

Vous souhaitez + d'informations ? Vous souhaitez vous inscrire en ligne ? Découvrez les prochaines sessions pour cette formation directement sur notre site web : **https://formation.cma-occitanie.fr/catalogue/valoriser-votre-point-de-vente-for-00369**

Les informations de cette fiche proviennent du site **www.cma-occitanie.fr** et sont données à titre indicatif ; elles peuvent être actualisées sans préavis. La date de dernière mise à jour de cette fiche est le : 29/10/2026. Date d'impression de ce document : 22/11/2026.

Siret : 130 027 931 00455. Consulter nos conditions générales de vente sur notre site internet.

Téléphone : 3006